

山东省临沂市中心医院院长助理、血液科主任 接贵涛  
强技术促发展 把患者留在基层关联  
阅读  
全文  
扫一扫

## 闯出一条新出路

据接贵涛介绍,临沂市中心医院血液科1986年在郭淑新等人努力下成立了血液病专业组,后来在接贵涛的带领下,医院开始进行了部分脾动脉栓塞术(PSE),治疗脾功能亢进、难治性特发性血小板减少性紫癜患者。接贵涛表示,随着治疗血液疾病技术、药物的推陈出新,新药物就能改善绝大多数难治性特发性血小板减少性紫癜患者问题。

“我们要解决沂蒙山区人民群众急难愁盼就医难的问题,就必须走出去,将先进的技术学回来。”接贵涛说,1995年自己进修学习时,就在上海长海医院系统地学习过一年造血干细胞移植技术。据此,他向院领导讲述了开展这项技术的想法,后来在院领导的支持和多方努力下,2001年,他与护士长一同踏上了北上求学之路,来到解放军第307医院造血干细胞移植中心再次学习造血干细胞移植技术,半年后,深造归来。

“巧妇难为无米之炊。”深造归来的接贵涛又开始犯难了:新的技术学到了,没有设备和人才并且医院的病房也达不到造血干细胞移植的要求,如何才能进行下一步工作?他把目前技术开展难题、未来规划写出来反馈后,院领导开会研讨,举全院力量让造血干细胞移植技术真正落地。

经过六年全力投入及准备,随着2007年新建成的百级层流病房的投入使用,造血干细胞移植技术终于在临沂市中心医院落地生根。接贵涛回忆,层流病房投入使用后,第一例确诊白血病患者却去济南就诊。当所有人以为这件事会让他信心大减时,接贵涛却说:“新技术的开展起步很难,患者的不信任是正常的。但这也更坚定了我学好技术治好本地患者,让他们摆脱白血折磨的信念。”

一个多月后,血液科再次迎来一位白血病患者

患者张某,这次接贵涛变得格外“小心”。他细心地为患者查体、体贴地询问患者情况,并将联系方式留给患者,嘱咐其有不适时可联系他。在他的悉心照顾下,张某最终放弃了去外地求医的想法,成为了科室第一位造血干细胞移植患者,他对接贵涛说:“接医生,虽然我是你第一位患者,但我相信你治好我的病。”治疗当天,接贵涛与济南军区总医院黄宁教授经过几个小时通力合作,手术顺利结束。后来,在接贵涛团队的细心呵护下,张某顺利出院,至今日都未复发。在采访当天,接贵涛拨通了患者电话,张某告诉《医师报》记者,自己当时年纪小,在接贵涛帮助下挽回了生命。虽然治疗使用的全身照射治疗(TBI)对生育有极大影响,但老天眷顾,现在,自己已成家立业并有了孩子,“我们都特别感谢接贵涛团队。”

2022 推动行业进步的分享



接贵涛 主任

医师报讯(融媒体记者张艳萍 尹晗 胡海燕 发自临沂)接大夫,求求您救救我的母亲,您这里是我们最后的希望了……”采访中,一位穿着朴素的女性冲进了山东省临沂市中心医院院长助理、血液科主任接贵涛的办公室,握住他的手说道。听罢,他立刻中断采访,赶往患者身边,详细询问病史、查体后,立刻叫来科室医生和护士,嘱咐接下来的检查和治疗。安排就诊、系统检查、详细评估患者病情、相关科室会诊讨论……是接贵涛及临沂市中心医院处理疑难危重患者诊疗的基本流程。让我们跟随接贵涛的脚步,倾听他们科室不断向外学习提升内生力量后带来的医患互信,感受不断提升的优质医疗资源给患者带来的安全感和幸福感。

## 外地患者慕名而来

科室发展离不开人才建设,为了更好地帮助科室医生成长,接贵涛派出医生奔赴上海长海医院、解放军总医院、北京大学人民医院血液病研究所、中国医学科学院血液病医院等国内造血干细胞移植技术较高的医院,进修造血干细胞移植技术。

学成归来的医生也不负众望,将全身照射技术和单倍体造血干细胞移植技术引入科室,造福更多患者。

近日,接贵涛团队又顺利帮助一名来自泰安的“特殊患者”,该患者两年前在当地医院进行过一次造血干细胞移植,出现了复发。为了保证此次治疗的顺利进行,血液内科会同放疗中心等相关科室为患者制定了个体化治疗方案,经过两天时间,顺利地患者进行了全身放射治疗预处理。“如今,已有越来越多的患者慕名来我们科室要求进行全身放射治疗预处理,是对我们的极大信任与肯定。”

对于未来,接贵涛表示,他们将会把精准诊疗理念、技术辐射到整个医院。医院也将按照精准医疗、科研创新的方向努力奋进,争取在不久的将来,迈入全国知名和国际先进的血液疾病治疗行列中来。

## 打造“更懂中国人皮肤”的检测机构

医师报讯(通讯员 翁白头)作为一名知名三甲医院的皮肤科医生,她却选择了一条更具挑战的道路——创业;而十几年的创业历程,让她明确了自己的方向——打造“更懂中国人皮肤”的检测机构。

## 转型之路

2006年,硕士研究生毕业的关蕾入职中山大学附属第三医院(以下简称“中大三院”)皮肤科,开始了自己的医生之路。除了日常诊疗、教学等工作外,她还参与了中大三院皮肤科有关化妆品人体安全及功效评价项目——这不仅需要皮肤科医生的专业经验,也需要根据不同的产品特性和功效要求,设计专业的检测方案,管理好检测质量。

这些检测项目,她一做就是5年。在深度参与这一项目的过程中,关蕾发现了皮肤医学与检测技术科研创新结合带来的价值,并萌生了创业的念头。终于,2011年,热爱自由的她作出了辞职创业的决定:“医生的工作很稳定,按照固定的轨迹一步步向前即可。但这不是我想要的人生。”

对于辞职创业,第一个反对声音来自父母。“我花了一点时间去争取他们

的理解,我认为做干过的事情,至少不会错到哪里去。”关蕾说。中大三院皮肤科赖维主任也给予了充分的理解和支持,并帮她做通了父母的思想工作。就这样,关蕾离开医院,迈出了创业的第一步。



关蕾 女士

虽然创业艰难,经营难关不断,但关蕾一直没有降低对团队的专业要求:对标行业先进检测标准。在她的带领下,团队不断优化检测流程和提高工作效率,不断迭代创新的检测方法,整体实力得到了快速全面提升。随着扎扎实实的积累,关

## 坚持高质量发展不妥协

蕾也迎来了属于自己的机遇。近年来,随着“放、管、服”等一系列改革措施的出台,民营第三方人体安全与功效评价检验检测机构得到了更大的发展空间。由于始终坚持高标准、高质量检测理念,关蕾的公司也获得了市场的认可,走上了发展的快车道。如今,公司不仅拥有完备的体外安全与功效评价实验室、人体安全与功效评价

实验室,且公司规模、技术能力、检测水平以及口碑等都处于行业领先水平。不忘初心,方得始终。保持市场领先固然重要,但关蕾也始终没有忘记当年自己毅然辞职,选择创业的初心。“希望通过我们的努力,成为‘更懂中国人皮肤’的检测机构,携手中国美妆行业实现更高质量的发展!为满足人民对更美好生活的向往而奋斗!”

## 在困难中学习摸索

走出医院大门开始创业,意味着时间的自由,也意味着经营的压力。对于化妆品检测,关蕾有足够的经验,但公司管理、财务运作、市场开发、销售技巧、业务沟通等,对她而言都是陌生的领域。于是,她对自己提出了不断学习的要求:财务、沟

通、销售技巧、组织文化、企业文化……那段时间她像海绵一样不断吸收养分。她说:“我一直心存敬畏,也一直保持学习的心态。”

随着公司逐渐发展壮大,关蕾除了主持检测业务,还要做好市场开发、检测方法研究和质量控制。在奔波忙碌中,业务不断

成长,但是公司的经营收入却不甚理想。“那个时候挺难的,但我跟自己较劲,觉得总不能一直这样下去。”回忆创业之初自己的一腔孤勇,虽有小白的彷徨,却又有怀抱理想的坚定,以及为理想付出所有的决心和斗志,关蕾很感谢那时的自己。

## 访谈实录

在企业发展的过程中,你感觉最困难的时刻是什么时候?

关蕾:从开始创业,困难就一直存在:前期是因为经营收入不够理想,中期又经历了公司发展方向调整。这个过程中,很难说具体哪个时刻最困难。我觉得

最重要的是怎么面对困难不忘初心,认准方向坚持不放弃。而坚持过后得到的收获,也是最开心的时候。

有没有动摇过?

关蕾:没有,我知道我自己要什么,明确了就坚持。

对于未来,你有什么规划?

关蕾:除了做好现在的检测业务,我也在思考如何将新兴的人工智能技术和生物医药技术相结合,应用到精准检测以及诊断上来。这可能是下一个风口,也是一个充满挑战和希望的赛道。