电话: 010-58302828-6847

探寻皮肤科医师年会品牌打造策略

▲本报记者 陈惠 杨萍 张雨



中国医师协会皮肤科医师年会是协会重要的品牌年会 之一,随着她的历年发展和逐渐壮大,其规模已经成为能 与美国 AAD、欧洲 EADV 并称的世界三大品牌年会。荣誉 的背后离不开全体皮肤科医师的支持, 离不开年会委员会 的精心安排,更离不开皮肤科医师分会历届委员会会长的 顶层设计。本报记者就品牌年会的打造和维护等问题专访 三届委员会会长——郑志忠教授、朱学骏教授和王宝玺教 授。在他们看来,荣誉的获得不是结束,而是一个新的开始, 品牌的打造还需要长期持续不断的坚持。

中国医师协会皮肤科医师分会第一届委员会会长 郑志忠

合理设计 保证年会亮点纷呈

中国医师协会皮肤科医师分 会(CDA)于2005年11月份正 式成立,并成功举办了第一届学 术年会。为办好年会这一每年协 会的重头戏,我们成立了年会委 员会,制定出年会的一系列规章 制度,随后根据每年年会举办的 情况不断地予以改善与圆满。

年会委员会在每次年会期间 都要进行调研,哪些项目和演讲、 哪些专家最受大家的欢迎, 年会 委员会可根据参会者的反映了解 参会者的需求,决定次年年会项 目的取舍。根据年会参与者大部 分是临床医师的特点, 我们在年 会上注意加强临床应用的内容, 如典型病例介绍、临床病理讨论、 专家与你面对面、新技术新方法

的临床应用等等,受到了广大与 会者的热烈欢迎,吸引人的内容, 也保证了我们年会参与人数由近 2000 人发展到了近 5000 人。

此外,分会十分注重与港 澳台皮肤科同道的合作与交流, 台湾专场已成为历届年会亮点之 一,会场中水泄不通已成常态。 而在每次年会闭幕式前, 由当年 年会主席、学术委员会主席演讲 的"What is New", 更是受到 大家欢迎和热捧的项目。通过简 短的归纳总结,大家可以了解学 科各领域和专题的最新进展。

每次年会结束,年会委员会 都认真举行总结会,总结成绩和 经验,找出不足及落实改进措施。

我们提出了要把中国医师协

会皮肤科医师分会办成全国皮肤 科"医师之家"的理念,组建了 4个亚专业委员会,之后又陆续 成立了10余个亚专业委员会和 工作委员会, 让分会工作逐步走 上了健康发展的轨道。在分会成 立的第二年,我们分会就被中国 医师协会评选为优秀分会。另外, 为了表彰先进和传承发挥老一辈 的优良传统,分会从第二届年会 开始,每年评选杰出贡献奖和优 秀中青年医师奖,分别用于表彰 老专家和中青年医师, 极大地鼓 励了老一辈皮肤科工作者和中青 年皮肤科医生,老少数代同心同 德, 协力做好分会工作, 这也是 中国医师协会皮肤科医师分会健 康发展的重要原因。

中国医师协会皮肤科医师分会第二届委员会会长 朱学骏

CDA 年会是业内最受欢迎的年度盛会

阻力"。CDA的成立犹如一 界注入了新的活力、带来了崭 新面貌。作为行业组织,我们 提出了三句口号:"面向基层、 贴近临床";"培训、提高、 服务";"皮肤科医师之家"。 宗旨就是为了提高基层皮肤 科医师的诊治水平, 为我国皮 肤科事业发展奠定坚实的组

首先, 为贴近临床, 从第一 届年会开始,学术内容的重点就 是如何诊病、如何看好病, 规范 我们的诊疗行为。这样的定位受 到了广大皮肤科医师的热烈欢迎 和支持。很快,无论从内容还是 规模上, CDA 年会发展成业内

中国医师协会皮肤科医师规模最大、最受基层医师欢迎的 分会的成立可谓是"冲破重重 年度盛会。每年我们都会赞助一 定数量的基层医师, 让他们免费 股强劲的春风,为我国皮肤科 参会。而基层医师参会的热情也 非常高,每天从早上8:30到晚 上 9:00, 大家以极大的热情认真 听讲,舍不得离开会场。会场内 往往是人山人海, 空气都变得稀 薄了,但大家都如饥似渴地留在 会场听课。

其次, CDA的成立大大 地推动了我国皮肤科事业的发 展,这是竞争推动发展的结果。 CDA 成立的十年,也是我国皮 肤科临床工作和科学研究得到空 前大发展的十年,这完全得益于 全体皮肤科同仁的共同努力。事 实表明只有夯实基础,才能建起 高楼大厦。今天皮肤科的大好局 面来之不易。在皮肤科这个大家

庭,我们一定要维护团结,要相 互促进、共同提高, 把我国皮肤 科事业推向更高。

再次,皮肤科医师分会任 重道远。作为行业组织要坚决 落实、大力推动住院医师规范 化培训,尽快建立起专科医师 制度。今后我们的任务,第一 步是全方位做好规培工作,第 二步是建立考试制度。全面落 实毕业后医学教育。有了制度 保证,才能更好地工作。如同 张雁灵会长所说,卫生计生委 把这项重要任务交给中国医师 协会,如同壮士断臂,能否接 过来并做好,是摆在每个分会 面前非常重要的任务。皮肤科 医师分会要抓住当前机遇, 夯 实基础, 以更好地开拓创新, 创造属于我们的未来!

中国医师协会皮肤科医师分会第三届委员会 会长 王宝玺

重视听者需求 保证讲者质量

当前,国内外有各种会议, 从总体上讲, 国际学术会议的 质量要高于国内, 而国内召开 会议,几场下来,部分会场往 往空空如也,甚至只剩主讲人、 主持人、讲者及其学生。这种 会议并没有体现其价值。如何 颠覆并超越?如何办好我国皮 肤科医师年会? 如何将年会建 设成品牌年会,我们把握了以 下几大原则:

第一,严格坚守原则与主 线。办会宗旨确定为:面向基 层、贴近临床。并坚持以继续 教育为主线、提高医生临床业 务水平为目的开展年会工作。

第二, 充分了解参加年会 医生的需求与目的。为满足参 会医生需求,年会主体内容采 取组稿方式,其余内容则采用

组稿内容达年会全部内容 的 70%,每个专题确定一个主 持人,并由主持人负责联系讲 者,形成专题开展演讲。由于 听众多是基层医生, 要求讲课 内容具有实用性的技术, 且需 遵循循证医学原则, 即确保 每个专题均是从基础到临床、 从机制到应用进行讲解。事实 上,由于大多数讲者是教学医 院的教授、主任,有着丰富的 临床教学经验及科研能力,既 保证了听者需求,也保证了讲 者质量。

第三,皮肤科医师分会 的组织结构极具特色, 相关学协会可借鉴参考。 分会设年会委员会,年 会委员会主席一般由上 一任会长担任,负责把 握年会方向;每年通过

竞选产生年会主席, 而分会会 长并不担任年会主席,因为 如果分会会长担任主席,长 时间下来会产生审美疲劳和 负担过重及精力不足,也可 能压制了其他人的兴趣;并 由年会主席组阁产生学术委 员会,开会所在地产生秘书 长, 使得每次年会原则不变、 框架不变,每年不同的年会 主席和学术委员会主席给年 会带来新意,使得年会更加 趣味、更有吸引力, 也充分 体现学术民主、人人享有权 利与机会的协会特色。

第四,持续不断的创新。 为培养皮肤科临床青年医师 的演讲能力,海选未来的优秀 讲者,同时为了吸引更多优 秀中青年医师参加中国皮肤 科医师年会,今年,我提议 分会办"我要上年会"全国 演讲比赛。每个省组织预赛, 胜出者在年会上参加半决赛 及总决赛, 总决赛选手将作为 皮科分会讲师团成员受邀参加 CDA 年会演讲及全国巡讲。

总而言之,目前,皮肤科 医师分会年会既保证了会议形 式多样,又保证了总体原则、 框架不变,且不断有创新。我 们可以自豪地讲, 我们在世 界皮肤领域,规模能与美国 AAD、欧洲 EADV 并称世界 三大品牌年会。

业山东省聊城市脑科医院 电话: 0635-8514120 网址: www.lcnkvv.cr

2014-11-4 22:00:30 10.indd 1